



Wat is afsluitprovisie?

**In het verleden kreeg de adviseur een afsluitprovisie rechtstreeks van de bank of de verzekeraar. Deze afsluitprovisie voor de adviseur van de bank of de verzekeraar is bij veel (namelijk de complexere en impactvolle) producten niet meer toegestaan. Voor deze producten moet de klant een adequaat financieel advies ontvangen. De adviseur moet de kosten voor het adviseren en het bemiddelen nu rechtstreeks bij de klant in rekening brengen.**

Sinds 2013 geldt er een provisieverbod. Voor bepaalde complexe producten (zoals de hypotheek) en impactvolle producten (zoals de arbeidsongeschiktheidsverzekeringen) mag er geen vergoeding voor de adviseur meer verrekend zijn in de premie van het product. Ter bevordering van de transparantie en onderlinge concurrentie moeten deze kosten nu separaat bij de klant in rekening gebracht worden.

Voordelen provisieverbod:

- De adviseur heeft geen eigen belang bij bepaalde verzekeraars of banken
- Kosten in de producten zijn verlaagd
- Concurrentie wordt aangewakkerd
- Schept meer duidelijkheid en transparantie

Nadelen provisieverbod:

- Financieel advies lijkt voor de consument duurder
- Second opinion wordt ontmoedigd
- Kosten voor bepaalde producten onredelijk hoog
- Er wordt vooral gelet op de uurprijs van een adviseur